

5 TIPS OM FINANCIËEL DOOR DEZE CRISIS TE KOMEN

VRAGEN OVER HERSTELMAATREGELEN CORONA via corona@admin4all.be

Wij wensen u veel succes, hou het alvast gezond

Wesley Lambrechts en team Admin4All!

Tip 1) Zorg voor voldoende cash

Maak en verzend uw facturen tijdig, ga snel achter onbetaalde facturen aan.

Betaal andere zelfstandigen en kleine ondernemingen op tijd zodat ook zij niet in de problemen komen, maar spreek met hen over eventuele andere betaaltermijnen, afbetaling, etc. Elkaar ondersteunen als zelfstandigen is in deze tijden zeker aan de orde!

Daarnaast kunt u van **uitstel van belasting, BTW en sociale bijdragen** gebruik maken. Er komen geen intresten en geen kosten bij zolang u de regels volgt en de toegestane afbetaalplannen. Gratis krediet dus. De uitstellen sociale bijdragen werden door ons reeds aangevraagd. Wie recent een aanslagbiljet heeft ontvangen (sinds 20/03) voor personen-, vennootschaps- of rechtspersonenbelasting mag ons contacteren om hiervoor uitstel aan te vragen. De BTW zal eveneens uitgesteld kunnen worden.

Daarnaast kunt u geplande (grote) investeringen uitstellen. Doe enkel nog de meest noodzakelijke investeringen of de investeringen waarmee u in de nabije toekomst geld kunt verdienen.

U kunt ook met uw bankier praten over en **versoepeling van de terugbetaling van uw kredieten**. De banksector heeft zich voorgenomen zich soepel op te stellen en particulieren (hypotheek) en bedrijven te ondersteunen in moeilijkheden. Daarnaast kunt u via de waarborgregeling ook uw ondernemingskredieten laten waarborgen tot 75%. Hiervoor betaalt u een premie (werd gehalveerd als een van de maatregelen), de bank kan u hier de juiste berekeningen voor maken. Ook in het geval dat u nog voldoende buffer zou hebben, is het aan te raden om zoveel mogelijk van het uitstel gebruik te maken. Het blijft wel belangrijk om er bij stil te blijven staan want uitstel is uiteraard geen afstel!

Die buffer kunt u gebruiken om deze periode door te komen. Maar we hebben nog geen idee hoe lang deze crisis gaat duren. We moeten ook rekening houden met de heropbouw van onze economie na deze crisissituatie. Sommige bedrijven zullen maanden tot zelfs een jaar nodig hebben om terug op de rails te staan, anderen zullen misschien onmiddellijk terug actief zijn en zullen deze periode snel achter zich kunnen laten.

Ongeacht hoe lang deze crisis en het herstel duurt is **een goede buffer aanhouden zeer belangrijk**. Die buffer kan u helpen in deze moeilijke tijden het hoofd boven water te houden.

Wie nog kan werken, tel elke dag de inkomsten. Volg deze op de voet. Als deze dalen (wat quasi onoverkomelijk is), zoek dan snel manieren om de inkomsten terug op peil te houden. Doe acties, geef kortingen bij aankoop van meerdere producten, verander uw service, ...

5 TIPS OM FINANCIËEL DOOR DEZE CRISIS TE KOMEN

VRAGEN OVER HERSTELMAATREGELEN CORONA via corona@admin4all.be

Wij wensen u veel succes, hou het alvast gezond

Wesley Lambrechts en team Admin4All!

Tip 2 Sparen

Probeer de bestaande buffer aan te vullen door te sparen. **Sparen** kan ook nog in crisistijden gebeuren. **Geef minder uit.** Ga eens door uw uitgaven en zie eens wat minder noodzakelijk is. Schrap of verminder dergelijke uitgaven. Gezien we toch niet meer op café of restaurant mogen op dit moment, zijn dat alvast euro's die bij de buffer kunnen bijgeteld worden.

Misschien kunt u een goedkoper energiecontract afsluiten en bespaart u daar weer enkele euro's op. Via www.energiesparen.be/tips kunt alvast ook een hele reeks tips bekijken om energie te besparen. Via www.vreg.be kunt u ook nakijken welke leverancier het best bij u past volgens uw verbruik.

Neem zeker ook uw telecomkosten eens onder de loep. Past uw internetabonnement bij u? Betaalt u niet teveel voor de data? Heeft u niet teveel data in uw abonnement? Betaalt u voor een duurder televisieabonnement terwijl u eigenlijk bijna geen tv kijkt?, ... via volgende website kunt u de verschillende telecomproviders vergelijken: <https://www.aanbieders.be/telecom/>

Herbekijk de contracten met uw leveranciers. Indien u grote afnames doet van grondstoffen, of handelsgoederen is het vaak mogelijk wat meer korting te krijgen.

Denk ook eens na als u boodschappen doet en koop eens wat meer lokaal. Ja dat is soms wat duurder dan in de supermarkt of online MAAR er wordt vaak vergeten dat veel van deze goedkopere producten in het buitenland worden gemaakt en door massaproductie (en dus meestal onderdrukking van personeel, soms kinderarbeid én besparing op de kosten van productieprocessen) tot stand gekomen zijn. De meeste winst op deze producten komt dan ook niet in onze Belgische of regionale staatskassen terecht. Terwijl we nu wel meer dan ooit op onze overheid rekenen om steunmaatregelen te krijgen. Bij lokale aankopen, zorgt u er ook voor dat uw collega zelfstandige zijn boterham kan verdienen.

5 TIPS OM FINANCIËEL DOOR DEZE CRISIS TE KOMEN

VRAGEN OVER HERSTELMAATREGELEN CORONA via corona@admin4all.be

Wij wensen u veel succes, hou het alvast gezond

Wesley Lambrechts en team Admin4All!

Tip 3 Blijf communiceren en werk samen

Blijf in contact met uw klanten, leveranciers, aandeelhouders, netwerk, ... Het zijn moeilijke tijden voor iedereen. We zitten allemaal in hetzelfde schuitje. Dit zorgt ervoor dat we elkaar ook beter kunnen begrijpen. We hebben allemaal iets gemeen en dat is dat de gevolgen van het virus er bij iedereen inhakt.

Door met elkaar in contact te blijven (telefonisch, mail, social media, ...) kunt u ervoor zorgen dat u uw klanten niet verliest als deze crisis voorbij is. Ook in contact blijven met uw leveranciers kan nuttig zijn om in de toekomst goede prijzen te blijven krijgen of een betere samenwerking (ook uw leverancier zal blij zijn als u opnieuw bij hem/haar bestelt).

Werk samen! Misschien kunt u met collega ondernemers ideeën uitwisselen? Of samen door deze crisis gaan. Misschien kunt u door de krachten te bundelen (mits de social distance na te leven) betere prijzen krijgen bij uw leverancier. Misschien ook zelf een betere service krijgen.

Check de lokale ondernemers in uw buurt. Kunt u met hen een samenwerking aangaan. Kunt u iets voor hen betekenen of omgekeerd?

5 TIPS OM FINANCIËEL DOOR DEZE CRISIS TE KOMEN

VRAGEN OVER HERSTELMAATREGELEN CORONA via corona@admin4all.be

Wij wensen u veel succes, hou het alvast gezond

Wesley Lambrechts en team Admin4All!

Tip 4 wees creatief

Ondernemers die nu thuis zitten omdat ze verplicht zijn hun activiteit stop te zetten of omdat ze noodgedwongen (geen grondstoffen meer, geen bestellingen meer, ...) geen werkzaamheden meer kunnen doen: blijf niet bij de pakken zitten. Kom uit uw kot (maar niet letterlijk 😊)!

Ga aan de slag met nieuwe ideeën, u heeft wellicht wel al eens een idee gehad maar geen tijd om het uit te tekenen/uit te werken, ... bekijk deze zaken eens. Misschien groeit er wel **een nieuw idee, dienst of product** uit voort waarmee u tijdens of na deze crisis geld kunt verdienen. Uzelf heruitvinden, een nieuw businessplan, ...

De vrijgekomen tijd kan ook gebruikt worden om **opleiding te volgen**. Er worden heel wat (soms gratis) opleidingen aangeboden via online webinar. Dit is vaak ook een marketingstrategie van de opleidingsverstrekkers, maar u kan er maar handig gebruik van maken. De opgedane kennis kan mogelijks worden omgezet in andere werkmethoden, betere service, meer specialisatie, ... waardoor er verdienste wordt gerealiseerd.

Ook uw **verkoopstrategie** kan best eens onder de loep worden genomen. Werken de prospectie/verkoopkanalen nog? Zijn er verbeteringen mogelijk?

Zet in op **verkoop** van diensten/producten **online** als u uw zaak moet sluiten, maar wel nog producten in stock heeft of deze nog kunt inkopen bij de groothandel. Als u de regels van de social distance kunt volgen, mag het. Thuislevering wordt vaak gratis gemaakt om het toegankelijker te maken. Afhaling kan ook mits de veiligheids- en hygiëneregels te respecteren. Sommige bedrijven werken bij voorbeeld met betaling op voorhand en zetten hun producten in een sas zodat bij afhaling er geen contact moet zijn. Er zijn diverse mogelijkheden om webshops te bouwen. Er zijn ook abonnementen mogelijk waarbij u met templates kunt werken zodat u er zelf niet teveel werk meer aan heeft. Ook de aanbieders van domeinnamen geven dezer dagen kortingen (bij voorbeeld www.one.com) op de verkoop van domeinnamen. Er komen een aantal feestdagen aan waarbij traditioneel cadeautjes worden gekocht. Het kan het moment zijn om uw Paas-, Moederdag- en andere artikelen wat meer in de verf te zetten en deze online aan te bieden.

Het **verkoppen van cadeaubonnen** kan ook nog inkomsten genereren op dit moment. Weet wel dat bij verbruik van de bonnen geen of weinig extra inkomsten worden gegenereerd, maar op dat moment moet uw verkooptalent ervoor kunnen zorgen dat mensen meer gebruiken dan de bon aan waarde heeft 😊. Via www.wijkomenterug.be kunt u uw bedrijf zelf registreren om hieraan mee te doen of een cadeaubon kopen om uw collega zelfstandige te helpen! Met Moederdag in het vooruitzicht kan het nuttig zijn om daar op in te zetten en uw klanten binnenkort warm te maken om een bon te kopen en naar de mama te laten verzenden.

Daarnaast kan het nuttig zijn om uw **kennis ten dienste te stellen van anderen**. Dit kan een (tijdelijke) nieuwe bron van inkomsten zijn. Bij voorbeeld een fitness coach die 1 op 1 via videogesprekken een fitness sessie geeft. Iemand uit de bouw zou doe-het-zelvers kunnen helpen

5 TIPS OM FINANCIËEL DOOR DEZE CRISIS TE KOMEN

VRAGEN OVER HERSTELMAATREGELEN CORONA via corona@admin4all.be

Wij wensen u veel succes, hou het alvast gezond

Wesley Lambrechts en team Admin4All!

door ofwel instructiefilmpjes te maken en te verkopen of van op afstand mensen te helpen die iets willen herstellen. Intellectuele beroepen kunnen adviesgesprekken via filmpjes of videogesprekken houden.

Mensen die gewoon zijn om vele uren met de auto te rijden, in het transport zitten of gewoon iedereen die kan rijden, kan zich misschien opwerpen om boodschappen te doen voor mensen die hun huis niet uit kunnen of mogen.

Check ook deze link eens om inspiratie op te doen hoe andere ondernemers het reeds gedaan hebben: <https://www.bruzz.be/samenleving/hoe-brusselse-ondernemers-creatief-omgaan-met-crisis-2020-03-27>

Lees de tips van Unizo: <https://www.unizo.be/tips-om-als-ondernemer-creatief-met-de-coronamaatregelen-om-te-gaan>

Ook deze kan inspiratie geven om aan nieuwe dienstverlening te denken of om de verveling tegen te gaan 😊: <https://www.riebedebie.be/nl/news/survivalkit-om-de-coronacrisis-te-overleven>

5 TIPS OM FINANCIËEL DOOR DEZE CRISIS TE KOMEN

VRAGEN OVER HERSTELMAATREGELEN CORONA via corona@admin4all.be

Wij wensen u veel succes, hou het alvast gezond

Wesley Lambrechts en team Admin4All!

Tip 5 Blijf inzetten op reclame!

Bekijk uw **marketing**inspanningen eens. Misschien was u al lang eens van plan uw website te vernieuwen? Als u nu tijd heeft, werk een grondig marketingplan uit en start er zo snel mogelijk mee. Het blijft belangrijk om uw klanten en prospecten te blijven inlichten over uw bedrijf/activiteiten. Met uw klanten blijven communiceren is wellicht meer dan ooit belangrijk. Want na de crisis wilt u dat die klanten terug naar uw bedrijf komen.

Gebruik **sociale media** om uw product of diensten in de kijker te zetten. Post regelmatig iets zodat uw bedrijf online niet wordt vergeten. Zet foto's van vroegere projecten op uw website/sociale media, schrijf er een goede boodschap bij.

Vraag uw klanten een **review** te schrijven. Post deze review op uw website, sociale media, ...

Heeft u een voorraad die dreigt te bederven? Schenk deze aan de voedselbanken, de buurt of andere goede doelen. Zet deze actie op uw website, sociale media, zorg dat er wat aandacht aan wordt besteed. Andere voorraad waar u niets aan heeft? Probeer deze te verkopen, kan er iets anders mee gedaan worden dan dat u gewend bent ermee te doen?

Geef een product gratis weg en laat mensen in uw netwerk de boodschap delen, op die manier kunt u uw netwerk vergroten.

Hoe meer u in beeld bent, hoe groter de kans op verkoop!

Heel veel **reclame** kunt u **gratis opstellen**, u moet er vooral tijd voor investeren om ermee bezig te zijn.